

Shibuya  
Business  
Class



今必要な仕事の実学を学ぶ  
渋谷ビジネス教室

単科講座と総合講座の  
ご紹介

渋谷  
教室

日本橋  
教室

W I N T E R

2017年 冬講座

# 自分の為に、学ぼう。

1 講座 3,000 円の「単科講座」。

短期間で集中的に専門知識が学べる「総合講座」。

現場の悩みを解決できる授業と仕組みです。

## ▶ 新入社員から経営者まで。 ステージに合わせた必修授業を用意。

各ステージで学ばなければいけない「仕事の基本」があります。

渋谷ビジネス教室では、各ステージで必要となる「マインドセット(心持ち)」と「スキル」を厳選し体系的にカリキュラムをまとめました。

単科講座は1講座から受講いただけますので、ご興味ある講座をまずはお申込みください。

## ▶ 「相談会」を授業後に実施。

各講座の授業後に仕事のことを何でも質問できる「相談会」を開催します。

現場の悩みを共有させていただき、可能な限り解決策を共に見つけていく仕組みです。

授業に関すること以外でも結構です。

一緒に解決を目指していきましょう。

## ▶ 少人数制で低価格！

参加していただく皆様の声を聴く為に、少人数のクラス設定で講義を行います。

渋谷駅から徒歩5分の位置に、社会人がしっかり学ぶことができる教室をご用意しました。

また、企業様、個人様のご負担を極力抑える為、授業料を低価格に設定しております。

### 受講相談・研修相談を無料で行っています。

ビジネス教室の受講や活用のご相談はもちろんのこと、社内における人材育成、組織作りに関する無料相談をお受けしております。お気軽にご相談・ご連絡ください。

渋谷ビジネス教室 事務局メールアドレス：staff@business-class.jp

# 僕らに必要な52講座。

昇進する度に必要となる新しい知識、スキル、マインドセット。

それらを体系的にまとめ単科講座にしました。階層が上がる度に「総合力」が求められます。

弱いと思われる分野から是非学んでみてください。

## [階層毎の能力]

### ● 経営者

- ・ 経営分析
- ・ 経営戦略
- ・ 経営判断
- ・ 社風作り

### ● 部長

- ・ 経営意識
- ・ 戦略作り
- ・ 社内調整
- ・ 課長育成

### ● 課長

- ・ 組織目標達成
- ・ 実行管理
- ・ 戦術作り
- ・ 組織作り

### ● 係長

- ・ 個人目標達成
- ・ リーダー意識
- ・ 部下育成

### ● 主任

- ・ 見本意識
- ・ 実務能力
- ・ チームワーク

### ● 新入社員

- ・ 働く意義
- ・ 仕事の基本

社会人の心得  
「社会と会社の歩き方」  
「組織で働く基礎」

総合講座  
「ベンチャー経営」  
「管理職総合」  
「営業参謀」  
「事業企画参謀」  
「組織参謀」  
「マーケティング基礎」  
「中堅社員総合」

管理職の実務知識  
「部長の仕事」  
「課長の仕事」  
「経済の基礎」  
「事業作りの発想」

組織運営  
「小さな組織の作り方」  
「戦略から組織を作る」  
「組織の定義と編成」  
「人材育成の技術」  
「部下を動かす管理と評価」  
「ビジョン作りと浸透の基礎」  
「異文化理解」

管理職の心得  
「はじめての管理職」  
「リーダーシップとマネージメント」  
「40歳からの仕事」

中堅社員の実務知識  
「営業の基本」  
「魔法のプレゼン」  
「コンサル営業の極意」  
「仕事で使うデザイン入門」  
「ビジネス文書の作り方」  
「マーケティング実践練習」  
「プロジェクト管理基礎」  
「企画業務の基礎」  
「業務改善の基礎」  
「小さなチームの作り方」  
「Excelの仕事活用」  
「決算書の見方～超入門編～」  
「法務・危機管理の基礎」

チーム作りと他者理解  
「信頼と信用を得る技術」  
「人を動かす技術」  
「後輩の指導法」  
「自己分析からはじめよう」  
「音楽から学ぶ～心の成長～」

中堅社員の心得  
「主任・係長の仕事」  
「28歳の壁」  
「昇進の意義と準備」

経営者の実務知識  
「20人からの会社経営」  
「100人からの会社経営」  
「500人からの会社経営」  
「戦略と組織の作り方」  
「子会社経営の基本」  
「経営と会計」  
「投資判断の基礎」

経営者の心得  
「会社成長と経営変化」  
「飛躍するワンマン経営」  
「社長を支えるNo2の仕事」  
「成功者のリスク」  
「囲碁で学ぶ戦略」

起業塾  
「起業塾(1)企画編」  
「起業塾(2)実行編」  
「起業塾(3)成長編」

※上記の講座を年間を通して実施していきます。3か月間で行う単科講座数は約20程度となります。

# 単科講座

【講座詳細】

2017年冬講座

毎週月曜、水曜 19:30 ~ 21:30

[定員]12名 [受講料]1講座 3,000円(税込)

すべてのお申込み・お問合せはWEBサイトからお願いいたします。

<http://business-class.jp>

まずは単科講座にお越しください。  
2時間 3,000円のお得な講座。  
経営者から新入社員向けまで幅広い  
ラインナップでお待ちしております。  
【お試し無料講座】も3種類に拡充。  
お気軽にお申込みください！

## 【お試し無料講座】経営者向け(月曜日)

### 「戦略と組織の作り方」

会社の拡大につれて、経営スタイルを変化させなければいけません。日々の忙しさが原因でなかなか変革が進まない状況ではないでしょうか？企業の成長と経営の変革の「王道」をまずは理解し、ぜひ自社に当てはめてみてください。進むべき方向性が見える講座です。

開催日：1/9(祝・月)、2/6(月)、3/6(月)

## 【お試し無料講座】若手社員向け(水曜日)

### 「社会と会社の歩き方」

働く意義、組織で仕事をする意味、信用を得る大切さ。社会人として必須の心構えをしっかりと理解し、青年期から大人期に向かう心の成長を解説します。仕事を「自分事」とらえ、自分らしく生きぬく為に20代、30代をどう過ごすのか、その秘訣をお伝えします。

開催日：1/11(水)、2/8(水)、3/8(水)

## 【お試し無料講座】管理職向け(金曜日)

### 「プレイヤーから管理職へ」

管理職になっても、まだまだプレイヤーとして忙殺されている方が大変多くいらっしゃいます。本来、管理職はチームの生産性を高めるもの。プレイヤーのままでは組織のレベルアップは見込めません。本講座では管理職業務の基礎と成長のステップを学びます。

開催日：1/13(金)、2/10(金)、3/10(金)

## 管理職・経営者向け講座(月曜日)

### 1/16(月) 「主任・係長の仕事」

はじめて後輩やチームを任せられる立場となる主任・係長。次の昇進をめざし、中堅社員がすべき仕事をまとめます。チームで結果を出すにはどうすべきか？チームをまとめるにはどうすべきか。中堅社員の心得と合わせ、現場リーダーの実学を学んでください。

### 1/23(月) 「20人からの会社経営」

社員数が20人を超えるあたりで最初の経営改革(組織運営の変更)が求められます。実際に20人程度の規模で立ち止まる企業は多くあり、その壁を乗り越える為の考え方、手法、仕組みをまとめました。気になる方は是非ご参加ください。

### 1/30(月) 「ビジョン作りと浸透」

企業理念・ビジョン・行動指針等、会社の方針を定める「ミッションステートメント」の作り方と浸透方法を学びます。こうした言葉がお題になり、活用されない会社が多い中、どのようにすれば事業成果に結びつくビジョンを作れるのか。ぜひ学んでください。

### 2/13(月) 「課長と部長の仕事」

課長と部長の仕事は180度違います。課長は実行部隊の責任者であり、部長は現場と経営をつなぐ、まさに参謀。企画と調整が主な仕事となります。両者の役目を正しく理解することで、組織の設計が明確になります。上級管理職の基本的な業務を細かく解説します。

### 2/20(月) 「人材育成の技術」

管理職にとって人材育成は必須のスキルですが、実務は教えられても、それ以外の指導ができない方も多いのではないのでしょうか？社会の仕組、精神面の改善、キャリアの積み方等も上司が指導すべき内容であり、それを含めて教育的組織を作る基礎を学びます。

### 2/27(月) 「社長を支えるNo.2の仕事」

社長のタイプによって求められることは異なりますが、No.2である取締役の仕事は組織運営上、とても大切です。社長が行うことができない役割を担い、現場と会社をつなぐ使命を持ちます。取締役が機能することで会社が発展した事例を含めて、取締役の仕事が解説します。

### 3/13(月) 「コンサル事業の立上げ」

会社独自のノウハウを使って「コンサル事業」を立ち上げる手法を学びます。法人にとって「コンサル事業」を既存ビジネスを発展させる入口として大いに活用できます。独自ノウハウを利用して、いかに集客を図り、既存事業と連動させるかを共に考えていきましょう。

### 3/20(祝・月) 「飛躍するワンマン経営」

ワンマン経営は時にイメージの悪い言葉として使われることもありますが、実は急成長する企業のほとんどがワンマン経営です。その力強さは企業にとってとても重要です。そうしたワンマン経営を続けながら、組織を安定的に拡大させる方法をお伝えする講座です。

### 3/27(月) 「事業開発の基礎」

一般的に新事業や新商品の企画は難しいと思われていますが、代表的な発想法があります。それはアイデアの広げ方であり、素敵なコンセプトの見つけ方です。まだ発想法を学んだことのない方はぜひ一度、本講座に参加してみてください。

## 一般社員向け講座(水曜日)

### 1/18(水) 「プレゼンテーションの基本」

言いたいことを論理だて伝えるのが「プレゼン」と思っている方が大変多いのですが、それは間違いです。伝えることが目的ではなく、「聴衆を動かすこと」が目的。その為には人の心を動かす構成やストーリー等が必要です。プレゼンの技術をぜひ学んでください。

### 1/25(水) 「Excelの仕事活用」

EXCELを単なる表作りのソフトにしていますか？基本的な機能を少し学べばEXCELは各段にビジネス現場で役立つソフトになります。慣れない方には手が出しづらい「関数の活用」や「データベースの活用」を中心にEXCELのビジネス活用について解説します。

### 2/1(水) 「コンサルタントになる方法」

特化した知識をベースに「コンサルタント」として収益を得る方法をお伝えします。ノウハウの貯め方、ノウハウの表現方法、また収益の得方、営業方法、自分ブランドの構築方法まで、コンサルタントとして食べて行く基本を学ぶ講座となります。

### 2/15(水) 「小さな組織の作り方」

組織とは何なのか。どうすれば組織は動くのか。理想とする組織を作る為には何をすべきなのか。日本人の特性を理解した上で「組織」の基礎を習得し、会社の多くの問題が「組織作り」で解決することを学ぶ授業です。

### 2/22(水) 「マーケティング基礎」

商品アイデアからターゲットを決め、売り言葉を考え、アプローチ方法を検討する。そうしたマーケティングの基礎を学ぶ講座です。マーケティングを体系的に学んだことのない方、特に商品販売、商品企画、起業を目指す方には是非受けていただきたい講義です。

### 3/1(水) 「自己分析から始めよう」

仕事上、自分はどんな特性を持っているのか？心理学の有名な分析手法を使い、自分のことをしっかりと理解し、必要な改善分野を見つけ出す講座です。良い部分は良い部分として伸ばし、改善すべき点はまずは気づくことから始めましょう。

### 3/15(水) 「決算書の見方～超入門編」

決算書は何となく知ってるけど、実際にどういう意味があるのか分からない。そうした方が多くいらっしゃいます。今更聞けない「決算書」の基本を超入門編として解説します。また会社を運営するとき、どんな数字を管理していけばいいのか。そのポイントもお伝えします。

### 3/22(水) 「人を動かす技術」

全ての仕事の基本は「人を動かすこと」と言われています。商売ではお客様を動かす、社内では上司や会社を動かします。人の心の理解、立場の理解、コミュニケーション法、立ち居振る舞いと多岐に渡る「人を動かす技術」を学んでいきます。

### 3/29(水) 「社長のなり方」

将来、社長になりたい！と思う方、または社長ってどんな仕事なんだろう？と思う方向けの講座です。誰でも会社を設立すれば社長になれるが、それがゴールではありません。成功し続ける会社を作り、尊敬を得られる社長になるための講座です。

# 総合講座

【講座詳細】

短期集中で専門知識を  
総合的に学ぶ

## 「組織力経営の実践講座」 [経営者向け]

**組織力を活かした経営の威力!**  
2日間 × 6時間 (13:00 ~ 19:00)  
受講料: 108,000円(税込)

1/15  
1/22  
(sun.)

2/17  
2/24  
(fri.)

3/18  
3/25  
(sat.)

組織の力で順調に成長している企業があります。事業戦略に基づいた組織を作り上げ、実行力が高く、人も育っていく組織です。そうした「組織力経営」の威力を理解し、実現方法を学ぶ講座です。組織に不満を抱える社長・経営者様に聞いていただきたい講座です。

- Day-1「組織力経営の威力」
- ・組織力経営の実例
  - ・事業戦略とコアコンピタンス
  - ・組織戦略の作り方
- Day-2「組織戦略の実現方法」
- ・ルールと定義作り
  - ・社員の育成方法
  - ・社長とNo.2&管理職の役割

## 「会社と社長の節税講座」 [経営者向け]

**税理士が教えてくれないノウハウ!**  
2日間 × 3時間 (13:00 ~ 16:00)  
受講料: 37,800円(税込)

2/1  
2/8  
(wed.)

3/1  
3/8  
(wed.)

いくら稼いでも会社にお金が残らない。そんな思いの社長様が大変多くいらっしゃいます。実はちょっとした対策で、社長の可処分所得を増やし、会社にお金を残すことが可能です。知らないだけで損をしないようにしてください。ぜひ節税方法の基礎を学んでください。

- Day-1「税制と貯蓄の仕組」
- ・日本でお金が貯まらない理由
  - ・社長の貯蓄が重要な訳
  - ・税金をコントロールする黄金律
- Day-2「可処分所得を増やす」
- ・国の制度のフル活用
  - ・法人制度のフル活用
  - ・まだまだある節税対策

## 「管理職総合 1Day 講座」 [管理職向け]

**1日で学ぶ管理職の心得と実務!**  
1日間 × 8時間 (10:00 ~ 19:00)  
受講料: 37,800円(税込)

2/5  
(sun.)

3/19  
(sun.)

企業にとって最も重要な役割と言われる「課長」にフォーカスし、結果を出すリーダーになる為の講座です。管理職の基礎を学びつつ、言動ひとつで組織と結果がどう変わるか、学ぶ講座となっています。管理業務に悩む方、新任管理職になる方に最適です。

- ・会社の成長と管理職の役割
- ・管理職の心得
- ・管理職業務の基本
- ・意思決定の方法
- ・自己分析とマネージャー像
- ・組織作りの技術
- ・人材育成の技術
- ・個別相談

## 「組織コンサル養成講座」 [コンサル独立を目指す方/組織作りを学びたい方]

**コンサル独立するなら、これ!**  
8日間 × 4時間 (16:00 ~ 20:00)  
受講料: 162,000円(税込)

第三期

第四期

1/14~3/4  
毎週土曜 全8回

4/8~6/3  
毎週土曜 全8回

中小企業・零細にとって組織は大きな悩み。それを改善指導する「組織コンサル」を養成する講座です。組織コンサルの営業法から具体的なコンサル手法、社員の育成方法など、中小企業を活性化するための手法をお伝えする実践講座です。

- Day-1 組織コンサルの仕事と営業法  
Day-2 企業分析による組織戦略作り  
Day-3 管理職の育成法  
Day-4 20代社員の戦略化  
Day-5 中堅社員の育成法  
Day-6 現場のマーケティングと事業開発  
Day-7 最低限の財務経理と報酬制度  
Day-8 コンサル&講師スキル

# 単科講座

【講座詳細】

毎週火曜 19:30~21:30 1講座 3,000円(税込)



会場 「TRIEL 東京」 <http://triel.jp/tokyo/>  
東京都中央区日本橋2丁目1-17 丹生ビル2階

東京駅から徒歩4分。レンタルオフィス「TRIEL 東京」様のスペースをお借りし、毎週火曜日にビジネス教室を開催しています。どなたでも気軽にご参加いただける単科講座。ビジネスに役立つ実学をぜひ学びに来てください!

### 1/10 (火) 「ふつうの人」からの脱却! 最強ビジネス成長術!

国や会社に依存して生きていくことが難しくなった現在、ビジネスパーソンの課題は、サッカー日本代表と同様、「個の力」をいかに伸ばしていくかです。漠然と語られがちな「成長」という言葉を分かりやすく因数分解し、爆速で成長するためのコツをお届けします。

### 1/17 (火) 「経営者必見! 社長の手取りを3割増やす方法」

税制や既存の制度、金融商品をフル活用し、オーナー社長が生涯の手取り額を3割増やす方法をお伝えします。日本では高額所得者がお金の貯めにくい理由を知り、生涯手取りを3割増やすための戦略と具体的な戦術の一例を学ぶ講座となります。

### 1/24 (火) 「ビジネスを成功に導く秘密の統計学!」

全ての数字には「文字」としての機能とメッセージが込められています。「数字の暗号」を読み解くことによって、自分や相手の「気質・役割分担・思考パターン・成長サイクル」などを理解することができます。一緒にワークをしながら楽しく解説していきます。

### 1/31 (火) 「20代起業を失敗しないための超絶ノウハウ」

起業で失敗する人、成功する人、この差は紙一重です。20代で起業しグループ会社5社を立ち上げた現役社長である講師が、その成功経験・失敗経験で得た成功ノウハウを惜まずお伝えします。起業家として事業を成功させるための基本を学ぶ講座です。

### 2/7 (火) 「覚えておきたい3つの価格戦略」

価格戦略は、マーケティングミックスの一つの要素であるくらい重要です。価格戦略をしっかりと身に付けることで、事業の戦略に幅がで、事業の利益の生み出し方も変わってきます。本講座では、価格戦略の基礎を学び、事業利益を生み出す準備をして頂きます。

### 2/14 (火) 「起業を考える上で絶対に必要な事教えます」

独立・起業を考えながらも、なかなかその一歩を踏み出せない方が多くいらっしゃいます。不安を払拭するのは知識と計画です。起業に向けて、しっかりと事業のプランを組み立て、準備をすれば、堅実に会社を興すことは可能です。

### 2/21 (火) 「新入社員があっという間にプロになる営業教育法」

「お前は、挨拶も出来ない」「名刺交換も出来ないのかよ」などと、新入社員に怒った事ありませんか? これらは「経験値」の無さがすべての原因。正しい営業教育を行えば、統一の目標に向かった、火の玉のように熱い営業組織を作る事が出来ます。

### 2/28 (火) 「毎日が楽しくなる! 好きな仕事の見つけ方」

今の仕事は好きですか? 「自分の仕事が好きだ」と言えれば、毎日が楽しくなります。「やる気」はすべてのエネルギー源になりますから、自分と会社が取り組んでいる仕事を俯瞰して見つめ直し、自分にとってのやりがいを見つけていきましょう。

### 3/7 (火) 「問合せや売上が増える中小・ベンチャーのウェブ活用」

中小・ベンチャー企業が、ホームページやソーシャルメディアといったウェブの活用を組み入れ、より効率的・効果的に売上を向上させるための考え方をお伝えします。ウェブ活用に関して何から手をつけて良いかわからないという方にご参加いただきたい講座です。

### 3/14 (火) 「超優秀なコンサルタントになるための方法」

特化した知識をベースに「コンサルタント」として収益を得る方法がお伝えします。ノウハウの貯め方、ノウハウの表現方法、また収益の得方、営業方法、自分ブランドの構築方法まで、コンサルタントとして食べて行く基本を学ぶ講座となります。

### 3/21 (火) 「飛躍的に成功率を高める地方企業の東京進出法」

いい商材を持ちながら、なかなか首都圏進出ができない。そんな声をよくお聞きします。商品作り、ブランディング、営業方法、組織作りと多岐に渡る知識を2時間の講座に詰め込みました。事業拡大の基礎としては非聞いて頂きたい講座です。

### 3/28 (火) 「成功企業が必ず行う小さな組織作りとは?」

組織とは何なのか。どうすれば組織は動くのか。理想とする組織を作るには何をすべきなのか。日本人の特性を理解した上で「組織」の基礎を習得し、会社の多くの問題が「組織作り」で解決することを学ぶ授業です。

## ▶ 教養講座

渋谷ビジネス教室では仕事の実学とは別に教養講座も開催しています。  
ビジネスマンに役立つ教養を楽しみながら学んでみませんか？

### 「囲碁とビジネス思考講座」

囲碁を通してビジネスの思考力を高める講座です。初心者中心に行っています。  
開催日：1/20(金)、2/3(金)、2/17(金)、3/17(金)、3/31(金)  
会場：ダイヤモンド囲碁サロン  
(麹町駅徒歩1分。千代田区麹町3-4-7 ビルディング啓4階)

### 「書道教室」

ペン字や書道など、毎回異なるテーマで字を書いています。  
コツさえ知れば各段に上達します。  
開催日：1/27(金)、3/24(金)  
会場：渋谷ビジネス教室



## ▶ 渋谷ビジネス教室 所在地



JR山手線、東京メトロ各線「渋谷駅」より徒歩5分。  
渋谷駅地下道【出口13】からは明治通り沿いに徒歩1分。  
【神宮前6丁目交差点】横にある「U-natura」ビル702号室  
〒150-0001 東京都渋谷区神宮前6-19-16-702  
TEL .03-6712-5823 (迷われたらお電話ください。)



## ▶ 渋谷ビジネス教室 主任講師

### 駒谷 誠 (こまや まこと)

大学卒業後、総合商社日商岩井(現：双日)に入社。ITを活用した経営改革に従事し、その後、新規事業開発を担当。29歳の時、最年少取締役として戦略子会社を立ち上げ、成功に導く。その後、経営コンサルタントとして独立し15年間、様々な事業の立ち上げと変革を行ってきた。専門は、事業経営、新規事業、マーケティング、IT開発、組織作り、人材開発と多岐に渡る。株式会社イニシャル代表取締役社長。

すべてのお申込み・お問合せはWEBサイトからお願いいたします。

## ▶ お申込み先

<http://business-class.jp>

